

# BIOREPEEL

PROGRAMME DE FORMATION

1 JOURS (7 HEURES)

ADOPTÉZ LE  
BIOREPEEL  
POUR UN TEINT  
ÉCLATANT ET  
UNE PEAU  
REVITALISÉE

le tout sans période de  
récupération!



SAOUSSANE BEAUTY  
Studio Beauté & Académie

3 rue Henri Becquerel 59120 LOOS  
07 69 16 76 43

saoussanebeauty@gmail.com  
www.saoussanebeauty.fr

SIRET N° 825 054 935 00028

Enregistrée auprès du Préfet des  
Hauts-de-France sous le numéro  
32 59 11 815 59. Cet enregistrement  
ne vaut pas agrément de l'Etat.





**DÉCOUVREZ LE BIOREPEEL, LE PEELING RÉVOLUTIONNAIRE QUI OFFRE DES RÉSULTATS INSTANTANÉS SANS LES INCONVÉNIENTS DES PEELINGS TRADITIONNELS.**

## **QU'EST-CE QUE LE BIOREPEEL ?**

Le BioRePeel est une innovation dans le domaine des peelings chimiques. C'est un peeling biphasique qui associe des actifs exfoliants et revitalisants, ce qui le distingue des peelings traditionnels. Contrairement aux peelings classiques qui peuvent entraîner des rougeurs et une desquamation importante, le BioRePeel est conçu pour minimiser ces effets secondaires, permettant une récupération rapide et un confort maximal pour le client.

# Et la rentabilité ?

Proposer le BioRePeel dans votre institut est une opportunité de rentabilité exceptionnelle. En intégrant ce soin innovant, vous pourrez :

**Attirer une nouvelle clientèle** : Le BioRePeel, avec ses résultats rapides et ses avantages uniques, attire des clients à la recherche de solutions efficaces et confortables pour améliorer leur peau.

**Augmenter la satisfaction client** : Grâce à ses effets immédiats et son faible temps de récupération, les clients seront plus enclins à revenir pour des séances régulières, assurant ainsi une fidélisation accrue.

**Diversifier vos services** : En ajoutant le BioRePeel à votre gamme de soins, vous vous positionnez comme un institut à la pointe des dernières tendances esthétiques, ce qui peut justifier une tarification premium et augmenter votre chiffre d'affaires.

Investir dans une formation au BioRePeel et l'intégrer à votre offre de soins est une décision stratégique qui vous permettra de vous démarquer sur le marché, d'améliorer la satisfaction de vos clients et d'augmenter vos revenus.

## Les chiffres ça parle beaucoup mieux,

COÛT DE LA FORMATION	550 €
INVESTISSEMENTS PRODUITS ( 15 SOINS)	230€
INVESTISSEMENT MATÉRIEL	0 €
<b>COÛT TOTAL DES INVESTISSEMENTS</b>	<b>780 €</b>

TARIF MINIMUM CONSEILLÉ | 100 € (30 MIN)

100 € ( TARIF D'UN SOIN) X 15 SOINS = 1 500 €

1 500 € - 780 € = **720 € DE BÉNÉFICES**

**TES INVESTISSEMENTS SONT RENTABILISÉS AU BOUT DU 7<sup>e</sup> SOIN**

# Informations IMPORTANTE

**PUBLIC VISÉ :** Accessible uniquement à des esthéticiennes diplômées

**PRÉ-REQUIS :** CAP d'esthétique obligatoire pour pratiquer ce soin.

**OBLIGATIONS RÉGLEMENTAIRES :**  
Aucune réglementation.

**OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES À ATTEINDRE :**

- ⇒ Respecter les mesures d'hygiène et de sécurité.
- ⇒ Comprendre les Fondamentaux du BioRePeel : Composition, mécanisme d'action, et bienfaits.
- ⇒ Maîtriser les Protocoles de Soins : Étapes du traitement, indications et contre-indications, conseils pré et post-soin.
- ⇒ Identifier les types de peau et les conditions spécifiques pour personnaliser le soin.
- ⇒ Apprendre à gérer les éventuels effets secondaires.

**NOMBRE DE PARTICIPANTS :**

Les sessions de formation doivent être organisées pour une à deux personnes. Le but étant d'assurer des conditions optimales d'apprentissage et d'acquisition des compétences techniques et pratiques.

**MODALITÉS DE LA FORMATION :**

Présentiel ou en distanciel (en e-learning) avec passage de l'examen final en visio.

**DURÉE :** 1 jours étalé sur 7 heures de formation

**LIEU :** En présentiel, les formations ont lieu au 3 rue Henri Becquerel 59120 LOOS.

En distanciel, les formations se déroulent via l'interface pédagogique SYSTEM.IO et visio ZOOM.





**TARIF :** les tarifs varient selon les modalités de formation (en présentiel ou en distanciel) et les financement.

Modalité de formation	Auto Financement	FAFCEA
Présentiel	550.00 €	PC max. 245 €
Distanciel	250.00 €	-

PC signifie prise en charge

### **MODALITÉS DE RÈGLEMENT :**

Le stagiaire s'engage à effectuer un premier versement d'un montant équivalent à 30 % du coût de la formation au terme du délai de rétractation en vigueur noté sur le contrat (14 jours). Le paiement du solde est effectué dans les 7 jours suivants, ou le premier jour de la formation.

### **MOYENS PÉDAGOGIQUES :**

#### En présentiel

Pratique en duo ou sur modèle, sur table de massage, méthode active et participative (démonstration sur modèle et reproduction des apprenants).  
Enseignement de la théorie.

#### En distanciel

Enseignement théorique sous forme de leçon à valider.  
Démonstration des différents protocoles de soin sous format vidéo.  
Pratique sur modèle en visio.

### **MOYENS TECHNIQUES MIS À DISPOSITION :**

#### En présentiel

Espace de formation, housses de table, linge (serviette, bandeau, plaid ..), consommables et produits de soin

Support : livret de formation pédagogique, présentation diffusée en vidéo projection, tableau blanc

#### En distanciel

Accès à un espace de formation interactif et individuel, livret de formation pédagogique téléchargeable au format PDF, vidéos de formation sous forme de leçons, pratique supervisée en visio via l'application ZOOM, accès à un groupe d'entraide sur WhatsApp.

**MOYEN D'ENCADREMENT :** Formation encadrée par la responsable de la formation, Soumeya AZOUGHAG.



## **DISPOSITIFS DE SUIVI DE FORMATION :**

### En présentiel

Test de positionnement ; Tout au long de la formation, la formatrice la compréhension et l'acquisition des connaissances de l'apprenant. Attestation de présence signée par demi-journée de présence.

### En présentiel

Test de positionnement ; Accès à une plateforme de formation. L'accès s'effectue avec des identifiants nominatifs (adresse email et mot de passe) transmis par mail. Tout au long de la période d'accès à la formation, la formatrice suit la progression de l'apprenant à travers à une plateforme marketing qui permet de suivre l'évolution du bénéficiaire. Cet outil stocke dans un rapport : la dernière date de connexion sur la plateforme d'accès à la formation ; l'heure de connexion ; le module et chapitre étudié.

## **MODALITÉS D'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS :**

En présentiel et en distanciel, il sera demandé à l'apprenant d'évaluer la qualité de la formation à la fin de la formation à chaud.

## **MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DES ACQUIS :**

En présentiel : Test de positionnement, QCM théorique et évaluation de la pratique sur modèle.

En distanciel : Test de positionnement, QCM de validation des acquis à chaque fin de module. (La validation des acquis est nécessaire pour pouvoir passer au module suivant) et évaluation de la pratique sur modèle en visio.

## **SANCTION, DOCUMENT REMIS :**

En présentiel et en distanciel, à la fin de la formation et après évaluation des acquis, une attestation individuelle de formation ainsi qu'un certificat de formation nominatif est remis à l'apprenant.

## **ACCESSIBILITÉ HANDICAPÉE :**

La formation théorique peut être étudiée pour être accessibles aux personnes handicapées. Quels que soient vos difficultés (lecture, compréhension, fatigue intellectuelle ou physique, handicap moteur ou mental) nous cherchons à nous adapter pour vous proposer des modalités pédagogiques facilitant l'adaptation des parcours au besoin de chacun.

Pour l'aspect pratique de la formation (apprentissage, massages), les possibilités sont à étudier en fonction du handicap.

## **LA FORMATRICE :**

Soumeya AZOUGHAG, esthéticienne, experte peau et facialiste dispose de 7 ans d'ancienneté. Elle est spécialisée dans les soins de la peau avec une expertise dans le traitement de l'acné et des taches pigmentaires. Issue d'une reconversion professionnelle (anciennement Juriste Contentieux), elle dispose d'un CAP Esthétique, Cosmétique et Parfumerie et de 20 certifications en esthétique.

## **LES FINANCEMENTS ENVISAGEABLES :**

FAFCEA sous réserve d'acceptation et à hauteur maximale de 35.00 € de l'heure ou CPF avec un tarif spécifique (en partenariat avec un organisme de sous-traitance). Merci de nous contacter pour plus d'informations sur la mise en place d'un financement.



# ORGANISATION DE LA FORMATION

EN présentiel

## LE MATIN | 9h00 à 12h30

- Tour de table : présentation des apprenants et de la formatrice
- Administratif (émargement - questionnaire préformation sur les attentes des stagiaires ainsi que leurs expériences professionnelles - test de positionnement)

## MODULE 1 | INTRODUCTION AU BIOREPEEL

- Historique et développement du BioRePeel
- Comparaison avec d'autres types de peelings
- Innovations et avantages spécifiques

## MODULE 2 | LES FONDAMENTAUX DES PEELINGS

- Définition et histoire des peelings
- Les différentes couches de la peau
- Le processus de renouvellement cellulaire
- L'importance du film hydrolipidique
- Les différents types de peeling

## MODULE 3 | PREPARATION AVANT SOIN

- Anamnèse du client
- Évaluation de la peau
- Préparation de la peau
- Considération spéciale pour chaque peeling

## MODULE 4 | PROTOCOLE DE SOIN

- Étapes détaillées du soin
- Préparation et application des produits
- Indications et contre-indications
- Conseils d'entretien pré et post-soin

## MIDI | 12h30 - 13h30

Pause déjeuner. Accès à de nombreux commerces à proximité.





MODULE 5 | COMMUNICATION, MARKETING

- Stratégies de promotion du soin BioRePeel
- Utilisation des réseaux sociaux pour attirer des clients
- Création de contenu photo et vidéo pour le marketing

DÉMONSTRATION

La formatrice vous montre le soin complet sur un modèle. Possibilité de filmer au besoin.

QUESTIONS FRÉQUENTES SUR LE SOIN :

Comment répondre aux interrogations de clientes ?

1ÈRE PRATIQUE SUR MODÈLE :

L'apprenant pratique un premier modèle sous la supervision totale de la formatrice.

Le modèle donne son ressenti sur la prestation pour permettre à l'apprenant d'améliorer ses gestes et son soin.

La formatrice remonte les points positifs, négatifs et points d'amélioration de ce premier entraînement à l'apprenant afin de lui permettre d'améliorer sa pratique.

2ÈME PRATIQUE SUR MODÈLE :

L'apprenant pratique un premier modèle TOUJOURS sous la supervision de la formatrice, mais cette fois-ci sa pratique sera évaluée.

Sur demande, la formatrice peut prendre en vidéo et en photos l'apprenant en pratique pour lui fournir du contenu pour alimenter ses réseaux sociaux et faciliter le lancement de ce nouveau soin à la carte.

FIN DE FORMATION

Révision générale

Recueil et échanges sur les diverses questions Administratif (émargement - questionnaire de satisfaction, remise du certificat de fin de formation)

# ORGANISATION DE LA FORMATION

EN distanciel

## LE MATIN | 9h00 à 12h30

- Tour de table : présentation des apprenants et de la formatrice
- Test de positionnement

### MODULE 1 | INTRODUCTION AU BIOREPEEL

- Historique et développement du BioRePeel
- Comparaison avec d'autres types de peelings
- Innovations et avantages spécifiques

### MODULE 2 | LES FONDAMENTAUX DES PEELINGS

- Définition et histoire des peelings
- Les différentes couches de la peau
- Le processus de renouvellement cellulaire
- L'importance du film hydrolipidique
- Les différents types de peeling

### MODULE 3 | PREPARATION AVANT SOIN

- Anamnèse du client
- Évaluation de la peau
- Préparation de la peau
- Considération spéciale pour chaque peeling

### MODULE 4 | PROTOCOLE DE SOIN

- Étapes détaillées du soin
- Préparation et application des produits
- Indications et contre-indications
- Conseils d'entretien pré et post-soin

## MIDI | 12h30 - 13h30

Pause déjeuner

## APRÈS MIDI | 13H30 - 17H00

### MODULE 5 | COMMUNICATION, MARKETING

- Stratégies de promotion du soin BioRePeel
- Utilisation des réseaux sociaux pour attirer des clients
- Création de contenu photo et vidéo pour le marketing

### TEST QCM SUR LA THEORIE

### VIDÉO DÉMONSTRATION

La formatrice vous montre le soin complet sur un modèle.

### QUESTIONS FRÉQUENTES :

Comment répondre aux interrogations de clientes ?

### PRATIQUE SUR MODÈLE :

L'apprenant dispose de 3 mois pour acheter produits et matériels et s'entraîner à la pratique du soin.

### ÉVALUATION PRATIQUE EN VISIO:

Une date de visio est fixée avec l'apprenant qui devra prévoir un modèle pour pratiquer le soin. La formatrice évalue la pratique de l'apprenant.

### FIN DE FORMATION

Révision générale

Recueil et échanges sur les diverses questions

Questionnaire de satisfaction

Remise du certificat de fin de formation

Concernant la formation en distanciel, l'organisation de la journée de formation est donné à titre informatif, vous restez libre d'organiser votre journée comme bon vous semble. L'accès à la plateforme de e-learning est accessible pendant 6 mois.

# LES PLUS DE LA FORMATION

- 1** Session présentielle organisée pour maximum 2 personnes  
Session organisée en individuelle ou en petit groupe pour un apprentissage sur mesure.
- 2** Formatrice et esthéticienne, les soins sont pratiqués sur modèles  
Le soin est pratiqué par la formatrice dans Studio de Beauté, elle dispose donc d'une expérience accrue dans la pratique du soin et les divers cas d'exception.
- 3** Pas d'affiliation de marque  
La formatrice vous partage différents fournisseurs, à vous de choisir selon votre préférence et votre budget.
- 4** Prise de photos et vidéos pour vos réseaux  
La formatrice se charge de vous filmer et de vous prendre en photos et vidéos durant la pratique de vos soins et de vous créer un contenu pour vos réseaux.
- 5** Formatrice passionnée  
Votre esthéticienne est passionnée par son métier et adorer échanger sur son métier et sur les différents moyens de faire évoluer vos entreprises (nouveaux soins, conseils, communication)

# ENVIE DE LEVEL UP VOTRE ENTREPRISE

## DÉCOUVREZ NOS AUTRES FORMATIONS

### **EXPERTE PEAU**

Développer votre expertise cutanée afin de cibler l'origine des problèmes de peau de vos clientes et leur apporter des solutions durables et efficaces.

### **FONDAMENTAUX DE L'ÉPIDERME**

Revoir les fondamentaux pour se re-approprier notre champ d'action en tant qu'esthéticienne : l'ÉPIDERME ! Maîtriser les processus essentiels de la peau nécessaire pour la bonne mise en place de vos soins.

### **OXYGENEO**

L'OxyGeneo® le meilleur soin pour la détoxification de la peau, éliminer les toxines et les impuretés de la peau. Il prévient le stress oxydatif et répare le système de défense de la barrière cutanée. Il a été qualifié comme surpassant la microdermabrasion. Offrez à vos clientes ce soin unique dans votre institut.

### **HEAD SPA**

Maîtrisez l'art du Head Spa et offrez à vos clientes une expérience de détente absolue.

### **O<sup>2</sup> TO DERM**

L'O<sup>2</sup> TO DERM® est un soin dermo-esthétique à la pointe de l'innovation qui régénère et améliore durablement l'aspect de la peau. Sa concentration d'oxygène pur et d'anions vaporisée agit au cœur des tissus cutanés pour offrir des résultats naturels, et visibles dès les premières séances. Les clientes l'adorent car il assure une luminosité et une hydratation ultime sans aucune éviction sociale.

### **HYDRAFACE**

L'HYDRAFACE est un traitement spécialisé du visage de qualité médicale qui offre une combinaison unique de nettoyage, d'exfoliation, d'extraction, d'hydratation et de protection antioxydante. Grâce aux sérums super actifs, vous obtenez une luminosité spectaculaire de la peau dès la première séance. Un indispensable beauté pour tout institut !

## DERMAPLANING

Le dermaplaning, très pratiqué aux USA permet une exfoliation naturelle de la peau et la suppression du duvet pour laisser une peau de bébé lisse et nette, plus lumineuse que jamais. Découvrez et apprenez le protocole complet et les secrets d'un soin Dermaplaning complet incluant la LED Therapy.

## BIOREPEEL

BioRePeel C13 est un peeling biostimulant et revitalisant. Composé de TCA, d'acide salicylique et d'acide lactobionique, il engendre un renouvellement cellulaire. Ce dispositif médical est fabriqué selon les normes pharmaceutiques afin de garantir les plus hauts niveaux de qualité. Ce peeling biphasé offre tous les avantages d'un peeling sans les inconvénients (0 éviction!).

## REHAUSSEMENT DE CILS

Formez-vous au tout nouveau protocole de rehaussement de cils dont la technique a été améliorée par une grande technicienne de cils Russe Katya Vinog. Offrez à vos clientes des cils parfaitement recourbés pendant 8 semaines.

## PEELINGS

Formez-vous aux différentes techniques liées au peeling et à la régénération cellulaire. Le peeling consiste à une exfoliation chimique des couches de l'épiderme en vue de régénérer les cellules et stimuler la production de collagène.

## ENZYMOLIFT

Nouveauté qui révolutionne les soins anti âge. Ce protocole de soin traite les ridules causées par les mouvements musculaires répétitifs. Sa fonction est d'affecter la communication nerveuse musculaire, en réduisant la profondeur des rides d'expression. De même, il stimule la production de nouveau collagène, réaffirmant progressivement la peau.

## BODY CONTOURING

Le Body Contouring est une technique de soin minceur tout droit venue des USA qui reprend l'utilisation de plusieurs technologies spécifiques pour traiter la cellulite, le relâchement cutané et sculpter le corps. Les résultats sont visibles dès les premières séances : rentabilité efficiente !

## Détox lift FACIAL

Ce modelage facial est un drainage lymphatique manuel qui consiste, par des pressions très lentes et douces, à améliorer la circulation lymphatique. Ces manœuvres drainantes favorisent le nettoyage, la détoxification et la décongestion des tissus et des ganglions lymphatiques. Elles contribuent ainsi à raviver l'éclat de la peau, effacer ses imperfections et atténuer poches et cernes du contour des yeux. Alliance parfaite en détente et soin.

## “ LA FORMATION EST L'ESSENCE DE TOUT SUCCÈS ”

- Arnaud Boti -

Il est essentiel de se former continuellement afin de rester à jour avec les dernières tendances, techniques et technologies dans le domaine de l'esthétique. En vous formant régulièrement, vous allez pouvoir offrir à leur clientèle des services de haute qualité, personnalisés et innovants.

Cela permettra non seulement de **fidéliser votre clientèle actuelle**, mais aussi **attirer de nouveaux clients** à la recherche d'esthéticiennes compétentes et expertes.

Augmentez votre compétitivité sur le marché de l'esthétique et assurez la croissance de votre entreprise à long terme.

Informations et inscriptions par mail :  
[saoussanebeauty@gmail.com](mailto:saoussanebeauty@gmail.com)